

今までになかった
不動産売買の業務支援システム

KIMAR

特許出願済

キマール

検索

不動産売買業務のマーケティング革命！
早くなり、ミスが減り、顧客状況が見え、成約増加！

1 業務時間が激減！ 物件紹介が簡単、楽に！

メール業務の8割をキマールが効率化。
大容量データも気にせず送信できる。



2 顧客状況がリアルにわかる！ 成約増加を実現！

リアルタイム通知で資料の閲覧状況がわかる。
メールではできない「決める営業」を実現できる。



3 物件と顧客をまとめて管理！ 商機を逃さない！

「紹介漏れ」「誰に送ったか分からない」を防ぐ。
キマールユーザー以外の紹介先にも利用できる。



導入企業様

JOREX
Development of the Next Pleasure

一般社団法人 投資不動産流通協会

あしたを、つなぐ — 野村不動産グループ
野村不動産アーバンネット

Daiwa House.
大和ハウス工業株式会社
大和ハウスグループ

丸紅リアルエステートマネジメント株式会社

(順不同、敬称略)

今までになかった 不動産売買の業務支援システム

KIMAR

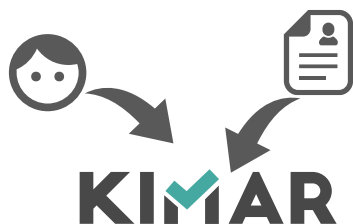
キマール

検索

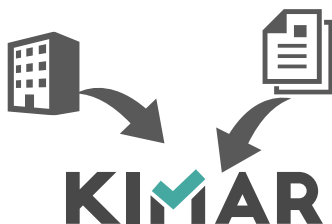
<https://kimar.jp>

キマール上での不動産売買3ステップ

1. 顧客の登録



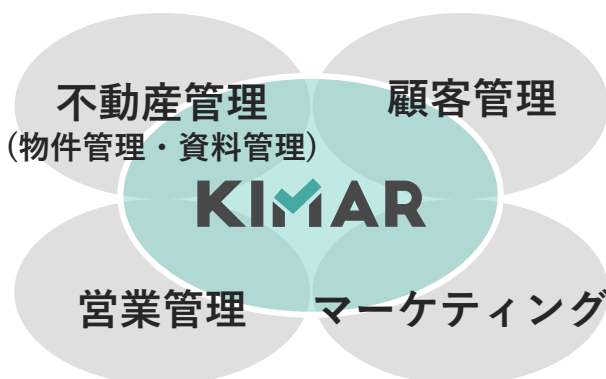
2. 物件と資料の登録



3. 物件商談・成約



キマールの特徴



キマールは、不動産管理のみではなく、
顧客管理・マーケティング・営業管理にトータルで活用可能

キマールで実現できる経営戦略・管理戦略

圧倒的な
業務効率化

物件と顧客の
データベース化

成約件数の
増加

営業状況の
見える化

顧客との
関係強化